

Unsere Themen - VERKAUF

Verkaufstrainings gehören schon immer zu unserem Kerngeschäft, konkret seit 20 Jahren. Es gibt kaum ein Thema, das wir in diesem Bereich noch nicht trainiert haben. Vom „Frischling“ zur Master Class, von der Akquisition bis zum Beziehungsmanagement, von denen die gerne „weiterkommen“ wollen, bis zu den „G´standenen“ die schon alles wissen. Allein in den Jahren 2007/2008 haben wir 1000 Trainingstage zum Thema Verkauf gestaltet. Besonders gut können wir das im Banken- und Versicherungsbereich. Da sind wir wirklich Spitze. Diese Themen kommen besonders gut an:

- Verkaufslehrgang – Schritt für Schritt zum Erfolg
- Akquisition – Wecken sie ihren Jagd Instinkt
- Zirkeltraining – Fitness für Verkäufer
- Konsequente Abschlussorientierung
- „Das Schweigen der Kunden“
- „Die 8 Knackis“ – Vermeidbare Fehler im Gespräch

Inzwischen blicken wir auch auf eine Reihe sehr erfolgreicher Vertriebs – Projekte. Je ganzheitlicher das Projekt – also von der Beratung der Geschäftsführung bis zur Umsetzung im Kundengespräch – desto erfolgreicher für sie – und desto lieber helfen wir mit.